

تاریخ : ۹۲/۱۲/۵

شماره : ۱۰۵۵۷۹

صفحه ۱ از ۲

دارای مجوز تایید صلاحیت آموزشی
شرکت ملی نفت ایران

هوالعلم
توسعه آموزش، رسالت مدیران، نیاز کارکنان



با سلام و احترام ،

در دنیای امروز فشار رقابتی روز افزونی بر شرکتها و سازمان ها همه روزه در سطح وسیعی وارد می گردد و اگر مدیران این سازمان ها هوشیار نباشند ممکن است خیلی آسان مشتری های خود را از دست بدهند اما برای رهایی از این دغدغه ها و فشار ها استراتژی های مختلفی جهت فروش موفق و بازاریابی حرفه ای وجود دارد که آگاهی و فراگیری آن از آموزشهای اجتناب ناپذیر هر فروشنده می باشد بنابراین در شرایط کنونی آماده سازی فروشندگان حرفه ای میتواند یکی از اقدامات مهم و لازم جهت خلق یک مزیت رقابتی باشد ، در همین راستا **شرکت دانش پویان** با بهره مندی از حضور جناب آقای دکتر محمد بلوریان تهرانی دکترای D.A بازاریابی از دانشگاه آیندیانی آمریکا کارگاه آموزشی کاربردی ذیل را برگزار می نماید:

استراتژی های فروش و اصول حرفه ای بازاریابی مدرن در شرایط فعلی بازار ایران (با تاکید بر تکنیک های کاربردی افزایش فروش)

زمان و مکان برگزاری:

پنج شنبه ۲۹ خرداد ماه ۱۳۹۳ از ساعت ۸:۳۰ الی ۱۶ ، هتل المپیک

محورهای کارگاه:

زمین بحران اقتصادی و ارائه راهکار جهت گذر

سبندی بازار، آنالیز بازار، تکنیک های افزایش

سالانه و دوره ای فروش

رسمی بازاریابی تکنیکی

زایش رشد و سود آوری

بقیت واحدهای بازاریابی

م کاربردی آن در دوران بحران اقتصادی(انواع

س فب و بازاریابی اثر بخش)

س پاسخ به نظرات، درخواست ها و اعتراضات،

س با آنها (مشتریان مغرور، احساسی، سردو

ر رسمی رفتار انواع مصرف کنندگان و مدیریت

باگان پیش بینی فروش

تهران، تهران پارس، خیابان فرجام ، مابین چهارراه خاور و چهارراه ولیعصر، شماره ۶۱۴ طبقه اول واحد ۶

نمابر: ۷۷۲۴۷۱۰۲

تلفن: ۷۷۲۴۷۱۰۰

www.dpba.ir

info@dpba.ir

تاریخ : ۹۲/۱۲/۵

شماره : ۱۰۵۵۷۹

صفحه ۲ از ۲

دارای مجوز تایید صلاحیت آموزشی
شرکت ملی نفت ایران

هوالمعلم

توسعه آموزش، رسالت مدیران، نیاز کارکنان



دکترای D.A بازاریابی از دانشگاه ایندیانا آمریکا

فوق لیسانس MBA (مهندسی اقتصاد و بازاریابی) از دانشگاه دولتی کالیفرنیا

لیسانس اقتصاد از دانشگاه تهران (۱۳۴۸)

مؤلف و مترجم بیش از ۱۸ عنوان کتاب از آن جمله کتاب طراحی استراتژی، برنامه ریزی و مهارتهای فروش

(تالیف)، بازاریابی و مدیریت بازار (تالیف)، کمپین تبلیغاتی بازرگانی، تبلیغات به زبان ساده، توزیع به زبان ساده، قیمت گذاری و هزینه یابی به زبان ساده، مدیریت و توسعه محصول به زبان ساده، بازاریابی خدمات به زبان ساده، مدیریت امور نمایشگاهی

مشاور بازار یابی و فروش در بسیاری از سازمانها (جنرال تایر، ایران خودرو، شیلات ایران و ...)

عضو هیات علمی دانشکده صدا و سیما و دانشگاه علوم و فنون مازندران

مدرس دوره های MBA، بازاریابی، استراتژی های ورود به بازارهای جهانی، رقابت و رقابت پذیری و

در پایان، به تمامی شرکت کنندگان گواهینامه شرکت در کارگاه آموزشی اعطا خواهد گردید.

ظرفیت ثبت نام محدود بوده و اولویت با شرکت کنندگانی است که سریع تر نسبت به ثبت نام اقدام نمایند.

شرایط ثبت نام:

۱) ارسال معرفی نامه از سازمان / شرکت متبوع با ذکر شماره و تاریخ بروشور و تکمیل فرم ذیل (ثبت نام)

۲) ارائه فیش بانکی بابت واریز شهریه به مبلغ ۲/۰۰۰/۰۰۰ ریال (دو میلیون ریال) خالص به حساب جاری شماره ۴۷۳۷۷۸۱۰۰۹ بانک ملت شعبه فرجام شرقی کد ۶۸۶۶۸ شبا IR690120000000004737781009 به نام شرکت دانش پویان برسد [شامل هزینه استاد، ناهار و پذیرایی، بسته آموزشی و گواهی نامه]

توجه: در صورت ثبت نام گروهی در کارگاه آموزشی ۳ تا ۵ نفر ۵٪، ۶ تا ۸ نفر ۱۰٪ و بیشتر از ۸ نفر ۱۵٪ تخفیف در نظر گرفته خواهد شد.

۳) در صورت انصراف کتبی تا یک هفته قبل از برگزاری ۲۰٪ شهریه کسر و مابقی مسترد می گردد و در غیر اینصورت تنها بسته های آموزشی ارائه شده، ارسال میگردد و هزینه مسترد نخواهد شد.

خواهشمند است جهت ثبت نام و کسب اطلاعات بیشتر درخصوص شرایط برگزاری به صورت اختصاصی در محل با شماره تلفن های ۷۷۲۴۷۱۰۰ و ۷۷۱۹۵۳۸۳ یا نمابر ۷۷۲۴۷۱۰۲ تماس حاصل فرمائید.

جهت اطلاع از تقویم دوره های آموزشی و سمینارهای ویژه سال ۱۳۹۳ به آدرس سایت www.dpba.ir مراجعه نمایید.

فیمه قزایی
مدیر عامل

فرم ثبت نام کارگاه آموزشی استراتژی های فروش و اصول حرفهای بازاریابی مدرن در شرایط فعلی بازار ایران

نام سازمان / شرکت : نام رابط آموزش : شماره تماس : شماره نمابر :

نام و نام خانوادگی : سمت : سال تولد : نام پدر :

شماره شناسنامه : محل صدور : شماره همراه : پست الکترونیکی :

مبلغ واریزی : ریال شماره و تاریخ فیش پرداختی :

توضیح: تکمیل فرم ثبت نام به ازای هر نفر شرکت کننده الزامیست.

تهران، تهران پارس، خیابان فرجام، مابین چهارراه خاور و چهارراه ولیعصر، شماره ۶۱۴ طبقه اول واحد ۶

تلفن: ۷۷۲۴۷۱۰۰

نمابر: ۷۷۲۴۷۱۰۲

www.dpba.ir

info@dpba.ir